



Sales Manager bij een innovatieve & duurzame start-up in de voedselindustrie

Ben jij iemand die graag positieve veranderingen teweegbrengt in de wereld van duurzame voeding, en met jouw commerciële talent Fiber Foods echt een stap verder kan brengen door middel van het optimaliseren van onze sales operatie, het schakelen met klanten, en of andere creatieve oplossingen die jij bedenkt? Dan is Fiber Foods de plek voor jou!

Wie zijn wie?

Fiber Foods is geen gewone start-up, maar we zijn een bedrijf dat gedreven wordt door onze passie in het aanbieden van een 100% plantaardige optie ter vervanging van vlees, geogost en ontwikkeld in Oost-Afrika. We omarmen de kracht van innovatie en willen de wereld graag een betere plek maken. Als onze Sales Manager ben je daarom een echte aanvoerder, en een belangrijke schakel in het mogelijk maken van onze missie om verandering teweeg te brengen in de voedselindustrie richting een duurzamere en plant-based toekomst en tegelijkertijd lokaal banen te creëren en positieve sociale verandering.

Wat ga je doen?

Als Sales Manager ben jij straks mede verantwoordelijk voor de commerciële operatie en nauw betrokken bij de volgende dingen:

- Aanspreekpunt tijdens het salesproces voor alle leads en prospects;
- Plannen en organiseren van verkoopbijeenkomsten en kookdemo's;
- Zelfstandig onderhandelen en verkopen aan onze "kleine" accounts;
- Accountmanagement van nieuwe en bestaande klanten;
- Coördinatie van bestellingen en samples ter ondersteuning van het verkoopproces in samenwerking met onze logistieke partners;
- En zul je vaak samenwerken met onze CCO, Food Developer, Marketing manager, en ons team in Oost Afrika.

Wat verwachten wij van jou?

Fiber Foods is nog een echte start-up. Wat betekent dat veel nog nieuw is, en elke dag anders. Je moet het dus fijn vinden om te werken in een groeiend en veranderd bedrijf. Daarom zien wij graag de volgende dingen bij jou terug:

- 2-5 jaar relevante commerciële ervaring, bij voorkeur in een snel groeiende omgeving;
- Je kunt jezelf goed vinden in onze kernwaarden: Bold, Agile & Trust;
- Cultureel bewustzijn en een grote betrokkenheid bij onze missie;
- Assertiviteit en zelfstandigheid;
- Organisatorisch talent, en het leuk vinden om structuur aan te brengen;
- Vloeiend Nederlands en Engels, en alle andere talen die je spreekt zijn absoluut een pré.

Wat bieden wij?

Bij Fiber Foods krijg je straks echt de kans om verandering teweeg te brengen in de wereld van voeding en iets moois op te bouwen. In ruil daarvoor krijg jij in ieder geval:

- Maandelijkse vergoeding tussen de 3500 - 4300 euro (op zzp basis) (loondienst is eventueel bespreekbaar);
- Vrijheid om hybride te werken op ons kantoor in Amsterdam of een plek die past bij jouw en onze behoeften;
- Veel verantwoordelijkheid, en zelfstandigheid;
- Een Internationale werkomgeving, en de mogelijkheid om te reizen naar klanten;
- Kans om te groeien als sales professional, en tegelijkertijd iets moois bij te dragen aan de wereld.

Mocht dit als muziek in je oren klinken, solliciteer dan direct door je CV + motivatie te mailen naar [Bo Wullings](#).